

# 日本スタンダードの

## SC開発元年に

(株)商い創造研究所

代表取締役 松本 大地



2008年のショッピン  
グセンター(SC)は、東  
では越谷レイクタウン、西  
では阪急西宮ガーデンズの  
横綱級大型SC、仙台では  
同時に二つのアウトレット  
が誕生と、何かと話題も多  
かった。一方、まちづくり  
三法の施行を前にした駆け  
込み出店により、粗製乱造  
の施設も多々見受けられ  
た。その反動から、200  
9年の新規SC数と話題性

は淋しい状況である。同質  
化や過剰感のあるSC業界  
にとっては、今年は日本ス  
タンダードのSC業態開発  
元年の年になるのではない  
だろうか。今までは米国の  
SC業態を参考に、日本流  
にアレンジして成長した  
が、既に米国にあるSC業  
態はすべて我が国に導入さ  
れてきた。今後も人口拡大  
を続ける米国と、人口減社  
会に突入した我が国とで  
は、根本的なマーケティング  
戦略の軸がずれてきた。  
合わせて、少子高齢化、成  
熟化社会、中心市街地の衰  
退、コミュニティ崩壊など  
の課題も山積した現在、こ  
れからのSCはどのような  
舵取りをしていくのだろう  
か。その答えは、地域にお  
けるコミュニティの核とな  
るような地域共生型業態を  
つくることで活路があると  
考える。これからのSCが  
担うのは、買い物以外に地  
域住民が気軽に集える場、  
発表できる場、交流できる  
場、暮らしの相談の場、そ  
の地域の自治活動の拠点の  
場となれば、ロイヤルティ  
ーづくり、来店頻度の拡大  
につながっていく。現代生  
活者の良質な社会関係欲を  
求める傾向は強くなってい  
く。これからの日本スタン  
ダードSC業態には、大き  
さを競う巨艦時代は終焉と  
なり、豊かな日常の生活文  
化を醸成する絆づくりSC  
の誕生が希求されよう。