



商いの新しいものさし

(株)商い創造研究所
代表取締役

松本
大地

第44回

社会的価値が高まるオフ・プライス・ストア業態は、アメリカで誕生したものを日本流にアレンジして今日に至っています。ス・ストアとは、有名人品を低価格でモ

274億ドルで3200店、ロスは102億ドルで1300店となってい。手頃な低価格品が自立のロスに対し、T.J.X.はアパレル、バッグやアクセサリーの中・高級品を主軸に、高級化粧品からインテリア雑貨、レジヤー用品、電化製品まで様々な商品を組み入れた売り場をつくる。

さらにオフプライス・ストアであってもディスプレイから内装、接客に至るまで、常に質の高い店づくりが特徴であり強

世界6カ国に進出、現在は18年間增收増益を続けている。

食・サービス店舗とチルドレンズ・ミュージアムを加えた大迫力の商業である。

たらす。
最近、アメリカのアウトレット・モールが魅力的に欠けるのは、時代をリードする業態革新を見られないからだろう。一方、日本のアウトレット・モールはお得意感に環境・サービス向上が相乗された顧客満足度の高さ、特にフレードコードの充実ぶりは本家のアメリカを凌ぐ進化を続けている。ただしあえて苦言を呈するならば、昨今のアウトレット店舗はアウトレット裏用品が目立ち、本来のア

う処分品を廃棄せざる流通させること)であり、充分にその期待に応えて社会的価値を獲得している。米国社会では大量生産・大量消費は根底にあるものの、すでに貯蔵庫の規模は過去30年で10倍にも増え、昨今はその反動もありフリーマーケットやシェアリングなど、資源を大切に循環させる機運が高まりつつある。オフプライス・ストア業態の躍進ぶりからは、環境共生社会へのものさしも垣間見える。

きな小売り勢力になつて
いる。

みになつてゐる。T J X
は1976年に設立後、

Cである。T J Xの他に、ディスカウント・ストア

ができる。これも全米や世界で商品を買い付ける

ウトレット・モールの存在理由と乖離してはいな